

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГБОУ ВО «МГТУ»
Кафедра стандартизации, метрологии и товарной экспертизы

Методическое пособие по проведению лекционных и семинарских занятий
по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» для
специальности 38.05.02 «Таможенное дело»
для студентов очной и заочной форм обучения

Майкоп, 2018

УДК 339.5(07)

ББК 65.428

М 54

Печатается по решению научно-технического совета МГТУ

Составитель: Сиюхова Н.Т. – кандидат с.-х. наук, доцент

Методическое пособие по проведению лекционных и семинарских занятий по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация». специальности 38.05.02 «Таможенное дело» для студентов очной и заочной форм обучения .Майкоп, 2018., с.37

Методическое пособие включает общие методические рекомендации по отдельным разделам курса, ведению семинарских занятий, проведению лекций, перечень заданий и контрольных вопросов по самостоятельной работе, примерный перечень рефератов, вопросы к экзамену и призвано помочь студентам правильно организовать изучение тем дисциплины и подготовиться к итоговым занятиям.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	Ошибка! Закладка не определена.
1. Общие методические рекомендации	6
1.1. Лекционный курс.....	6
1.2. Семинарские занятия	7
1.3. Самостоятельная работа студентов	9
2. Содержание разделов лекционного курса «Контракты в международной торговле»	11
3. Примерная тематика рефератов	35
4. Примерный перечень вопросов к экзамену по всему курсу	36
5. Учебно-методическое обеспечение курса	39

Целью изучения дисциплины «Контракты в международной торговле» является формирование у студентов комплекса знаний о принципах заключения внешнеэкономических сделок в международной купле-продаже товаров.

Основными задачами являются:

- изучить нормативные акты международных конвенций и российского гражданского законодательства, которые регламентируют внешнеэкономическую деятельность предприятий и фирм;
- изучить структуру международного контракта, способы его заключения;
- ознакомить студентов с документами, регулирующими применимое право, исковую давность и арбитражный регламент.

Подготовка квалифицированных специалистов таможенного дела требует улучшения преподавания специальных дисциплин. Это может быть достигнуто путем активизации роли самих студентов в учебном процессе.

Основное внимание на лекционно-семинарских занятиях должно быть уделено изучению основных международных конвенций и соглашений по различным аспектам внешнеэкономической деятельности, позволяющих унифицировать нормы национального права, способствующих либерализации и усилению национального регулирования международных экономических отношений, что особенно актуально в связи с вступлением России в ВТО.

Все задания и контрольные вопросы в методическом пособии построены таким образом, чтобы научить студентов ориентироваться в комплексной правовой системе, объединяющей нормы внутригосударственного законодательства, международных договоров и обычаев, действующих в различных областях внешнеэкономической деятельности, в том числе и в практике международной контрактной работы.

Для отдельных семинарских занятий даются краткие теоретические сведения и перечень основной и дополнительной литературы.

Методическое пособие рекомендуется для студентов очной и заочной формы обучения по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация».

1. Общие методические указания

Изучение дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» проводится:

- 1) путем прослушивания лекционного материала;
- 2) отработкой семинарских занятий;
- 3) путем проведения самостоятельной работы с учебными материалами;
- 4) вопросы к экзамену.

Система лекционно-семинарских занятий по блоку общественных наук имеет две тесно связанные подсистемы: лекционный курс и семинарские занятия. Лекционный курс необходим, так как в настоящее время мало учебников, соответствующих современным программам. На современном этапе предлагается следующая классификация лекций: вводная, лекция с элементами беседы, обзорная и проблемная лекция /3/.

1.1. Лекционный курс

Вводная лекция применяется в начале изучения темы, раздела. Главной задачей ее является постановка учебной цели и актуализация знаний, а также определение заданий студентам при подготовке к семинарам. На ней соблюдаются наиболее рациональные приемы сбора учебного материала по теме. Следует постоянно акцентировать внимание студентов на оптимальных методах конспектирования лекций, периодически проводить проверку конспектов, чтобы анализ записей помогал лучше строить последующие лекции, совершенствовать их методику. Например, вводную лекцию по изучаемой дисциплине можно провести по теме «Понятие внешнеэкономического договора».

Лекция с элементами беседы – наиболее распространенный тип лекций, на котором можно активизировать мыслительную деятельность студентов различными способами. Они вытекают из логики учебного материала, из познавательного опыта студентов и цели, которой хочет достичь преподаватель. Вопросы к студентам можно условно разделить на

частично-поисковые, ценностные (отношение студентов к данной теме) и контрольные (выяснение внимания и понимания учебного материала). Сочетание этих вопросов может быть различным. Более того, некоторые вопросы могут иметь комплексный характер. Так, при изучении темы «Соглашения, регламентирующие внешнеторговые отношения стран» можно провести микробеседы, во время которых студенты должны ответить на вопросы типа: «Как вы думаете, с какой целью разработаны «Принципы международных коммерческих договоров?»»

Проблемная лекция необходима, когда учебный материал очень сложен и противоречив. Кратко изложив различные концепции, можно предложить студентам рассмотреть их более подробно на семинаре, сравнить их.

Обзорная лекция применяется, когда много фактологического материала, и у студентов нет представлений и минимальных знаний по той или иной теме. Такая лекция необходима при изучении динамики развития международного и европейского сотрудничества, основных международных конвенций и соглашений, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность.

Хорошо прочитанная лекция развивает познавательные интересы студентов, ставит задачи превратить их в устойчивый психологический процесс. Целенаправленная работа преподавателя и студентов на лекциях является залогом успешной деятельности на семинарах.

1.2. Семинарские занятия

Инновационные технологии, используемые в преподавании дисциплины:

1. Коллоквиум – (от лат. colloquium – разговор, беседа) – одна из форм учебных занятий, в ходе которых преподаватель контролирует усвоение студентами сложного лекционного курса, а также процесс самостоятельной работы студентов в течение семестра (темы 1,2,3,4,5,6,7,8).

2. Круглый стол - это один из наиболее эффективных способов для обсуждения сложных и актуальных для текущего момента вопросов в любой профессиональной сфере, обмен опытом и творческих инициатив. Такая форма общения позволяет лучше усвоить материал, найти необходимые решения в процессе эффективного диалога (темы 1,4,5,6).

3. Деловая игра – метод имитации (подражания, изображения) принятия решений руководящими работниками или специалистами в различных производственных ситуациях (в учебном процессе – в искусственно созданных ситуациях), осуществляемый по заданным правилам группой людей в диалоговом режиме. Деловые игры применяются в качестве средства активного обучения экономике, бизнесу, познания норм поведения, освоения процессов принятия решения. (тема 7).

4. Дискуссия – форма учебной работы, в рамках которой студенты высказывают свое мнение о проблеме, заданной преподавателем. Проведение дискуссий по проблемным вопросам подразумевает написание студентами эссе, тезисов или реферата по предложенной тематике.

Рефераты и студенческие доклады.

Реферат, как написано в Толковом словаре русского языка под редакцией Д.Н. Ушакова, /7/ - это краткое изложение основных положений книги, учения или научной проблемы в письменном виде и в форме публичного доклада. Реферат – доклад на “заданную тему по определенным источникам”.

Итак, реферат – это краткое изложение научной проблемы, как в письменном, так и в устном варианте.

Прежде, чем приступить к написанию реферата, необходимо уяснить теоретические вопросы, без знания которых нельзя правильно раскрыть тему. В связи с этим нами сформулированы требования к реферату по рассматриваемому предмету.

Требования к реферату:

Реферат должен показать знание студентом основных понятий в области международного и европейского сотрудничества, знание соответствующих международных конвенций и соглашений по торговле. Особое значение придается самостоятельности суждений, новым примерам, проработка книг и публикаций, выходящих за рамки приведенного списка основной литературы по дисциплине.

При комментировании того или иного первоисточника следует избежать прямого конспектирования текста, а сосредоточить внимание именно на “комментировании”, т.е. на изложении собственных взглядов по поводу рассматриваемых первоисточников (в том случае, если темой реферата выбрано комментирование текста).

Каждый реферат должен иметь четкую структуру. В начале текста дается план с разбивкой на разделы и подразделы, которым соответствуют заголовки и подзаголовки в тексте. Реферат открывается введением (постановка задачи, ограничение темы и т.д.). Основная часть поэтапно раскрывает тему реферата. В заключении подводится итог рассмотрения темы, высказываются соображения о ее дальнейших разработках, возможном развитии данной проблемы. В обязательном порядке приводится список использованной литературы.

Высоко оцениваются иные формы построения реферата, которые отражают индивидуальный подход студента к освоению и пониманию темы.

Объем реферата должен быть не менее 10-12 страниц.

1.3. Самостоятельная работа студентов

Самостоятельная работа студентов является обязательным компонентом процесса подготовки специалистов и формирует творческую активность и самостоятельность.

Основными направлениями самостоятельной работы студентов по учебной дисциплине могут быть:

- усвоение новых знаний, углубление и повторение ранее приобретенных знаний с целью их обобщения и систематизации;

- формирование практических умений по курсу;
- практическое применение знаний, умений с целью углубления, расширения, обобщения и систематизации знаний, а также совершенствование умений;
- научно-исследовательская работа.

Данное методическое пособие является руководством, позволяющим студентам правильно организовать изучение отдельных тем данной дисциплины, предложенных для самостоятельного изучения и подготовиться к зачету.

В качестве отчета о проделанной работе студенты очного отделения представляют на рецензию самостоятельно выполненные рефераты, примерный перечень которых приводится в данном пособии, показ и представление презентаций, отвечают на контрольные вопросы.

Студенты заочного отделения также отвечают на контрольные вопросы по темам, предложенным для самостоятельного изучения. Вопросы, вынесенные на самостоятельное изучение, включаются в экзаменационные билеты или выносятся на экзамен.

2. Содержание разделов лекционного курса «Контракты в международной торговле»

Тема 1. Понятие внешнеэкономического договора. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.

1.1. Понятие внешнеэкономического договора. Форма и порядок подписания внешнеэкономических, сделок.

1.2. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере. Учет международных норм. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.

1.3. Сущность и виды договоров. Взаимодействие договоров во внешнеэкономической деятельности.

Тема 2. Структура и содержание внешнеэкономических договоров. Договор купли-продажи.

2.1. Договор международной купли-продажи. Реквизиты и преамбула договора. Существенные и несущественные условия договора. Предмет договора. Сроки исполнения обязательств по договору.

2.2. Базисные условия поставки («Инкотермс»).

2.3. Цена и общая стоимость контракта, условия платежа и формы расчетов.

2.4. Транспортные условия контракта. Сдача-приемка товаров.

2.5. Форс-мажорные обстоятельства. Страхование.

Семинар. 1. Международные договоры и участие в них РФ.

I. Вопросы для обсуждения:

1. Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций.
2. Общая структура и содержание внешнеэкономического контракта.
3. Субъекты и объекты внешнеторговых сделок.

4. Особенности разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров.

II. Доклады и презентации.

III. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспектов).

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

Приступая к выполнению заданий студенту необходимо внимательно изучить соответствующую тему рекомендованных учебников и учебных пособий, а также тщательно изучить Конвенцию Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров" (заключена в Вене 11.04.1980) (вместе со "Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров) и "Международные правила толкования торговых терминов "ИНКОТЕРМС 2010" выделяя особенности заключения внешнеторговых контрактов. Особое внимание следует уделить рассмотрению особенностей регулирования договора купли-продажи.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимоувязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии.

Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Разработать блок-схему конспекта темы.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Подготовить доклады с презентациями на темы:
 - Виды международных договоров.
 - Общие условия поставок.
 - Приоритетные условия поставок для России.
 - Общие условия поставок, носящие факультативный характер.
 - Способы заключения контрактов.

Контрольные вопросы для самоконтроля

1. Понятие международного договора.
2. Применение ИНКОТЕРМС в контракте.
3. Общие условия поставки

Семинар 2. Структура и содержание контракта купли-продажи

I. Вопросы для обсуждения:

1. Понятие и особенности договора купли-продажи
2. Обязанности сторон в договоре международной купли-продажи товаров.
3. Порядок заключения и структура международного договора купли-продажи
4. Расторжение договора и ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение контракта купли-продажи.

II. Презентация докладов по темам и их защита.

III. Брифинг на тему: «Особенности регулирования купли-продажи во внешней торговле».

IV. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспектов).

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

Приступая к выполнению заданий студенту необходимо внимательно изучить соответствующую тему рекомендованных учебников и учебных пособий, а также тщательно изучить Конвенцию Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров" (заключена в Вене 11.04.1980) (вместе со "Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров) и "Международные правила толкования торговых терминов "ИНКОТЕРМС 2000" выделяя особенности заключения внешнеторговых контрактов. Особое внимание следует уделить рассмотрению особенностей регулирования договора купли-продажи.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Разработать блок-схему конспекта темы.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.

3. Подготовить доклады-презентации на темы:

- Структура и содержание контракта купли-продажи.
- Статьи контракта: реквизиты и преамбула договора; предмет контракта; количество товара; качество товара; сроки исполнения контракта; базисные условия поставки; условия цены, условия платежа; платеж; гарантии; форс-мажор; способ урегулирования споров; юридические условия контракта; заключительные положения.
- Международные соглашения применительно к данным статьям контракта: сравнительный анализ.

4. Подготовиться к брифингу на тему: «Особенности регулирования купли-продажи во внешней торговле».

Тема 3. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор).

3.1. Поставка товаров. Особенности договора поставки товаров: структура, содержание, правовое регулирование. Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.

3.2. Договор мены (бартерный договор); особенности, структура и содержание, правовое регулирование. Оформление встречных контрактов на компенсационные сделки. Гражданский кодекс РФ о договорах поставки и мены.

Семинар 3. . Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (договор поставки, договор мены).

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Договор мены.
- Договор поставки.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.

2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор мены; договор поставки.
4. Подготовить доклады-презентации на темы:
 - Договор мены.
 - Договор поставки.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Договор мены.
2. Договор поставки.

Тема 4. Договор аренды. Лизинговое соглашение.

4.1. Арендные операции и их виды. Общие особенности условий контракта аренды.

4.2. Лизинговые сделки. Формы лизинга. Оперативный и финансовый лизинг. Структура и особенности лизингового соглашения. Правовая основа лизинговых операций. Гражданский кодекс РФ о лизинге.

Семинар 4. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (договор аренды, лизинговой соглашение).

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Договор аренды.
- Лизинговое соглашение.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор о коммерческом представительстве; контракт комиссии; контракт на аренду оборудования с консигнационного склада.

4. Подготовить доклады-презентации на темы:

- Договор аренды.
- Лизинговое соглашение.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Договор аренды.
2. Лизинговое соглашение.

Тема 5. Договоры поручения и комиссии.

5.1. Консигнационные соглашения. Агентские и дилерские соглашения. Договоры хранения.

5.2. Договоры поручения и комиссии; структура и особенности. Консигнационное соглашение. Особенности агентских и дилерских соглашений.

Семинар 5. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (договор поручения и комиссии).

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Договор поручения.
- Договор комиссии.
- Агентское соглашение.
- Договор хранения.
- Договор консигнации.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор комиссии, договор хранения.
4. Подготовить доклады-презентации на темы:

- Договор поручения.
- Договор комиссии.
- Агентское соглашение.
- Договор хранения.
- Договор консигнации.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Договор аренды.
2. Лизинговое соглашение.

Тема 6. Договор перевозки.

6.1. Транспортное обеспечение внешнеторговых операций. Транспортные условия контракта и договор перевозки. Основные условия и особенности договора перевозки.

6.2. Особенности заключения договоров перевозки при использовании различных видов транспорта. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).

6.3. Договор на международную автомобильную перевозку. Основные условия организации доставки товаров железнодорожным транспортом и при авиаперевозках.

Семинар 6. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (договор перевозки)

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Договор перевозки.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор комиссии, договор хранения.
4. Подготовить доклады-презентации на темы:

- Договор перевозки.

Контрольные вопросы для самопроверки

Договоры перевозки.

Тема 7. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг.

7.1. Сущность и особенности международной торговли лицензиями.

Объекты лицензионной торговли.

7.2. Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями. Особенности лицензионных договоров и соглашений.

7.3. Правовая основа лицензионных договоров и соглашений на оказание услуг.

Семинар 7. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (лицензионный договор, договор возмездного оказания услуг).

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Лицензионный договор.
- Договор временного оказания услуг.
- Договор о выполнении НИР.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в

Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)", а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор о выполнении НИР, лицензионный договор.
4. Подготовить доклады-презентации на темы:
 - Лицензионный договор.
 - Договор временного оказания услуг.
 - Договор о выполнении НИР.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Лицензионный договор.
2. Договор временного оказания услуг.
3. Договор о выполнении НИР.

Тема 8. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов.

8.1. Общие положения договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда.

8.2. Обязанности подрядчика и заказчика по договору подряда. Характерные особенности договора подряда Особенности договора строительного подряда

8.3. Правовая основа договоров подряда.

Семинар 8. Особенности регламентации отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности (договор подряда).

I. Презентации на основе современных мультимедийных средств (демонстрация слайдов) и их защита. Темы для презентаций:

- Договор на сооружение объектов капитального строительства.
- Договор подряда.

II. Ознакомление с самостоятельной работой обучаемых (проверка конспекта)

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к семинарскому занятию.

При подготовке к занятию следует тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате

Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности заключения различных видов внешнеторговых контрактов.

Конспект темы необходимо подготовить на основе лекции и изучения учебников и учебных пособий. Материал должен быть структурирован, логически взаимосвязан и типологизирован по блокам в виде структурно-логической схемы.

Студентам необходимо уяснить и уметь аргументировать свое понимание терминов, относящихся к данной теме. Для этого следует изучить правовую справочно-информационную литературу, словари и энциклопедии. Характеристика понятия должна быть, с одной стороны, относительно краткой, а с другой – ёмкой и достаточно полной, чтобы отражать его содержание.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу.
2. Выписать в конспект основные понятия и категории темы.
3. Составьте проекты следующих документов: договор подряда, договор на сооружение объектов капитального строительства
4. Подготовить доклады-презентации на темы:
 - Договор на сооружение объектов капитального строительства.
 - Договор подряда.

Контрольные вопросы для самопроверки

1. Договор на сооружение объектов капитального строительства.
2. Договор подряда.

Тема 9. Разрешение споров, возникающих при заключении внешнеэкономических договоров.

9.1. Понятие международного коммерческого арбитража. Международно-правовые основы. международного коммерческого арбитража

9.2. Арбитражное соглашение и арбитражные оговорки во внешнеторговом контракте.

9.3. Международные центры по рассмотрению коммерческих споров. Международный коммерческий арбитраж в России, Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС) и Морская арбитражная комиссия (МАК) при Торгово-промышленной палате РФ. Закон РФ "О международном коммерческом арбитраже».

Семинар 9. Арбитражный регламент

I. Обсудить доклады-презентации по следующим вопросам:

- Уведомление об арбитраже.
- Место проведения арбитража.
- Исковое заявление.
- Арбитражные издержки.
- Арбитражное решение.

II. Ответы на теоретические вопросы:

- Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ.
- Общая характеристика международного коммерческого арбитража.
- Характерные черты и специфика международного арбитражного разбирательства споров.
- Российская практика коммерческого арбитража на международном уровне.

III. Разбор конкретной ситуации.

В производстве МКАС при ТПП РФ находится дело по иску российского акционерного общества к английской фирме. Истец требовал уплаты товара, поставленного по трем внешнеторговым контрактам.

Ответчик оспаривал компетенцию МКАС при ТПП РФ рассматривать данный спор на том основании, что между российским акционерным обществом в лице Председателя Совета директоров компании, осуществляющего управление акционерным обществом, и английской фирмой было заключено арбитражное соглашение, которое отменило арбитражные оговорки в контрактах, в соответствии с которыми все споры подлежали рассмотрению в МКАС при ТПП РФ. Истец, в свою очередь, оспаривал полномочия лица, подписавшего от его имени данное арбитражное соглашение, основываясь на нормах ФЗ «Об акционерных обществах» и устава акционерного общества. Ответчик возражал против этого на том основании, что арбитражное соглашение предусматривало определение компетенции органов управления юридическими лицами – сторонами данных внешнеторговых контрактов, на основании норм английского материального права.

Задания:

1. Определите коллизионные нормы российского международного частного права, которые используются для выбора права, применимого к определению правового положения юридических лиц.

2. Относится ли решение вопроса о компетенции органов управления юридическим лицом к обязательственному статусу, т. е. может ли регулироваться этот вопрос правом, применимым к договорному обязательству, избранному на основании соглашения сторон договора?

3. Проанализируйте нормы действующего законодательства РФ и определите, по праву какого из государств будет решен вопрос о компетенции органов управления российского и английского юридических лиц в рассматриваемом деле.

IV. Ознакомление с самостоятельной работой обучающихся (проверка конспекта).

Рекомендации по выполнению заданий и подготовке к практическому занятию.

При выполнении заданий и подготовке к занятию следует изучить рекомендованную литературу и источники, тщательно изучить Конвенцию «Об исковой давности в международной купле-продаже товаров» (заключена в Нью-Йорке 14.06.1974) (вместе со "Статусом Конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 года)"), а также Закон РФ от 07.07.1993 N 5338-1 "О международном коммерческом арбитраже" (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской Федерации") выделяя особенности рассмотрения споров возникающих в свете внешнеторговых контрактов.

При подготовке к интерактивному занятию – разбор конкретных ситуаций – изучить конспект лекций, основную и дополнительную литературу в рамках тематики занятия.

Следует внимательно разобраться в терминах. Опираясь на рабочую программу, подготовить конспект темы в виде логически обоснованной блок-схемы.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучить рекомендованную литературу и выписать в конспект основные понятия и категории темы.
2. Разработать блок-схему конспекта темы.
3. Представить презентации докладов по следующим вопросам:
 - Уведомление об арбитраже.
 - Место проведения арбитража.
 - Исковое заявление.

- Арбитражные издержки.
- Арбитражное решение.

Контрольные вопросы для самопроверки

- 1.Срок исковой давности.
2. Перерыв и продление срока исковой давности.
3. Изменение срока исковой давности.
4. Ограничение срока исковой давности.
5. Последствия истечения срока исковой давности.
6. Исчисление срока исковой давности.

3. Примерная тематика рефератов

1. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере.
2. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
3. Договор международной купли-продажи. Реквизиты и преамбула договора.
4. Существенные и несущественные условия договора. Предмет договора. Сроки исполнения обязательств по договору.
5. Базисные условия поставки («Инкотермс»)
6. Цена и общая стоимость контракта, условия платежа и формы расчетов. Транспортные условия контракта.
7. Сдача-приемка товаров. Форс-мажорные обстоятельства.
8. Страхование.
9. Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.
- 10.Понятие и особенности использования торгово-посреднических

соглашений. Преимущества и недостатки.

- 11.Классификация торгово-посреднических соглашений.
- 12.Основные условия и особенности договора перевозки
- 13.Формы лизинга. Оперативный и финансовый лизинг.
14. Структура и особенности лизингового соглашения
- 15.Консигнационное соглашение.
- 16.Особенности агентских и дилерских соглашений
- 17.Договоры на инжиниринговые и консалтинговые услуги.
18. Особенности договора строительного подряда.
- 19.Договор подряда.
20. Договор на сооружение промышленных объектов.
- 21.Международный коммерческий арбитраж в России,
- 22.Гражданский кодекс РФ о лизинге.
- 23.Особенности лицензионных договоров и соглашений.
- 24.Договоры хранения на товарном складе.

4. Примерный перечень вопросов к экзамену по всему курсу

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.
3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
5. Сущность и виды договоров.
6. Международный контракт как результат менеджмента и маркетинга.
7. Договор купли-продажи. Основные статьи контракта международной купли-продажи.
8. Реквизиты, преамбула и предмет договора.
9. Существенные и несущественные условия договора.
10. Цена и общая стоимость контракта.
11. Условия платежа и формы расчетов.

12. Применение "Инкотермс" в контракте.
13. Сроки исполнения обязательств по договору.
14. Транспортные условия контракта.
15. Сдача-приемка товаров по контракту.
16. Форс-мажорные обстоятельства и страхование в контракте.
17. Штрафные санкции и ответственность сторон за исполнение договорных обязательств.
18. Арбитражная оговорка в контракте.
19. Порядок расторжения и изменения договора.
20. Гражданский кодекс РФ о договоре купли-продажи.
21. Заключительные положения внешнеэкономического договора.
22. Международные встречные операции и особенности оформления сделок по ним.
23. особенности договора мены (бартер).
24. Правовое регулирование договора мены (бартер).
25. Структура и содержание договора мены (бартер).
26. Особенности оформления контрактов на компенсационные сделки.
27. Гражданский кодекс РФ о договоре мены (бартер).
28. особенности договора поставки.
29. Правовое регулирование договора поставки. Гражданский кодекс РФ о договоре поставки.
30. Структура и содержание договора поставки.
31. особенности договора поставки товаров для государственных нужд.
32. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
33. Общие особенности условий контракта аренды.
34. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.
35. Правовое регулирование лизинговых сделок.
36. особенности договоров по оперативному и финансовому лизингу.
37. Торгово-посреднические операции: понятия, виды, организационные формы.

38. Особенности использования торгово-посреднических соглашений: преимущества и недостатки.
39. Классификация торгово-посреднических соглашений.
40. Договоры поручения.
41. Структура и особенности договора комиссии.
42. Консигнационное соглашение и его особенности.
43. Особенности агентских соглашений.
44. Понятие договора хранения и сфера его применения.
45. Договора хранения на товарном складе.
46. Права и обязанности сторон по договору хранения.
47. Правовая основа посреднической деятельности.
48. Договор перевозки и транспортные условия контракта.
49. Основные особенности и условия договора перевозки.
50. Особенности заключения договоров перевозки при использовании различных видов транспорта,
51. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).
52. Договор на международную автомобильную перевозку.
53. Договор на авиаперевозки.
54. Договор доставки товаров железнодорожным транспортом.
55. Правовая основа договоров перевозки.
56. Объекты лицензионной торговли.
57. особенности лицензионных договоров и соглашений.
58. Договоры на инжиниринговые услуги,
59. Договоры на консалтинговые услуги.
60. Договор о предоставлении инженерно-технических услуг.
61. Договор на передачу "ноу-хау".
62. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции.
63. Правовая основа лицензионных соглашений и договоров на оказание услуг.

- 64. Особенности договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда.
- 65. обязанности сторон по договору подряда.
- 66. Виды договоров на строительство промышленных объектов.
- 67. особенности и содержание договоров на строительство промышленных объектов.
- 68. Понятие и международно-правовые основы международного коммерческого арбитража.
- 69. Арбитражное соглашение и арбитражные оговорки во внешнеторговом контракте.
- 70. основные положения закона РФ "О международном коммерческом арбитраже".
- 71. Международный коммерческий арбитраж при Торгово-промышленной палате РФ.
- 72. Порядок разрешения споров по внешнеторговым контрактам.

5. Учебно-методическое обеспечение курса

1.** Элова, Г.В. Основы документооборота в таможенных органах [Электронный ресурс]: учеб. пособие/ Г.В. Элова. – СПб.: Интермедиа, 2014. – 204 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: http://www.intermedia-publishing.ru/p/Elova_Docs/Elova_01.html

2.**Кулешов, А.В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие/ А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб.: Троицкий мост, 2012. – 256 с.

3.Кочергина, Т.Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие/ Т.Е. Кочергина. – СПб.: Интермедиа, 2015 - 200 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: http://www.intermedia-publishing.ru/p/Kochergina_Contracts1/Koch_01_01.html

4.Корепанова, Н. Б. Внешнеторговый контракт : содержание, документы, учет, налогообложение [Электронный ресурс]: практическое пособие / Н. Б. Корепанова. - Москва : ИНФРА-М, 2015. - 237 с. ЭБС «Znaniy.com» - Режим доступа: <http://znaniy.com/catalog.php?bookinfo=462102>

5.Внешекономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2014. - 297 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=453668>

6.Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н. М. Громова.- Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2012. - 144 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=474005>

7.Толкушкин, А.В. Таможенное дело: учебник/ А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2012. – 551 с.

8.Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н. М. Громова. - Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2015. - 144 с. - ЭБС «Znanium.com» - Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/474005>

9.Внешекономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2014. - 297 с. ЭБС «Znanium.com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=453668>

10.Гильяно, А.А. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация [Электронный ресурс]: учебное пособие / Гильяно А.А., Кочергина Т.Е. - СПб.: Интермедия, 2017. - 312 с. - ЭБС «Интермедия» - Режим доступа: http://www.intermedia-publishing.ru/Giliano_Contracts.html

11.Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н. М. Громова. - Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2018. - 144 с. - ЭБС «Znanium.com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/952081>

нормативные правовые документы:

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)

2. Конвенция об исковой давности в договорах международной купли-продажи товаров (Нью-Йорк, 14 июня 1974 г.)

3. Единообразный закон о международной купле-продаже товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

4. Единообразный закон о заключении договоров международной купли-продажи товаров (Гаага, 17 декабря 1964)

5. Руководство по составлению международных договоров о встречной торговле 1990 г.

6. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) с Руководством по применению 1993 г.

7. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг с Руководством по его применению 1994 г.

8. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2005 г.

9. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС-2010)

10.. Гражданский кодекс Российской Федерации

11.Стандарт ИСО 6422:1985 «Основной принцип компоновки торговых документов»

12. Стандарт ИСО 8439:1990 «Конструкция бланков. Основная схема расположения»

13. Стандарт ИСО 8440:1986 «Расположение кодов в торговых документах»

14. Стандарт ИСО 8601:2000 «Элементы данных и форматы обмена. Обмен информацией. Представление дат и времени»

15. Стандарт ИСО 15489:2001 «Информация и документация. Управление документами»

16. Государственный стандарт Российской Федерации ГОСТ Р 6.30-2003 «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов»

17. Федеральный закон от 6 апреля 2011 г. №63-ФЗ «Об электронной подписи»

18. Приказ Минфина России от 25 апреля 2011 №50н «Об утверждении порядка выставления и получения счетов-фактур в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи с применением электронной цифровой подписи»